

NC FERTIGUNG

Werkzeugmaschinen | Werkzeuge | Fertigungsprozesse

EIN WAHRER SEGEN

Schweizer Lohnunternehmen schwört auf BAZ von Reiden

BEWEGENDE INNOVATIONEN

Gleason bleibt der Maßstab bei Verzahnungstechnik

HELIKALE REVOLUTION

Emuge: Deutlich schneller mit Helikal-Gewindeformen

Präzisionswerkzeuge

GROSSER SONDERTEIL
AB SEITE 223



HAAS AUTOMATION

Besser als Cecimo-Prognosen

Haas Automation Europe meldet für die beiden ersten Quartale 2014 bei Werkzeugmaschinen in Europa einen Umsatzanstieg von beeindruckenden 30 % im Vergleich zum Vorjahreszeitraum. „Wir möchten uns bei unseren Kunden für das Vertrauen bedanken, das sie in Haas Automation und in unsere 37 Haas Factory Outlets (HFO) in Europa setzen“, so Jens Thing, Geschäftsführer Haas Automation Europe. „Wir liegen gut im Plan, um unser Ziel von 20 % Umsatzsteigerung gegenüber 2013 zu erreichen. Der Grund dafür ist, dass Haas Automation eine stabile, zuverlässige, bewährte und pragmatische Technologie mit schnellen Ersatzteillieferungen, niedrigen Wartungskosten und konkurrenzfähigen Finanzierungsoptionen kombiniert.“

Haas Automation Europe hat vor kurzem ein neues Haas Factory Outlet (HFO) in Riga im Baltikum eröffnet. Eigentümer und Betreiber ist der äußerst erfolgreiche Abplanalp Consulting. Ein Ersatzteillager garantiert auch hier, dass Haas Originalteile noch am gleichen Tag versandt werden können und größtenteils innerhalb von 24 Stunden beim Kunden eintreffen. Zudem hat die neue Einrichtung Zweigstellen in Tallin, Estland sowie Vilnius, Litauen.

www.HaasCNC.com



(v.li.) Wojciech Ratynski, Managing Director Abplanalp Consulting; Gene Haas, Eigentümer Haas Automation; Agris Volkops, Managing Director Abplanalp Baltic; Jens Thing, Managing Director Haas Automation Europe



Manfred Kainz (li.), CEO von TCM International und Geschäftsführer Frank Wollschläger blicken als Partner gemeinsam in eine aussichtsreiche Zukunft.

SSB

Weltweit immer in der Nähe

Mit seinem weltweiten After-Sales-Services begleitet SSB metallverarbeitende Unternehmen ein Maschinenleben lang weltweit. Dazu Thomas Beyer, Geschäftsführer von SSB: „Die Lieferung, Installation und Inbetriebnahme einer SSB-Maschine ist nur der erste Schritt auf dem Weg zum zufriedenen Kunden. Viele Geschäftspartner produzieren etwa ihre Gabelstapler-Hubmastprofile, Kettenglieder, Kurbelwellen, Hinterachsen oder Achsträger an verschiedenen Standorten weltweit und erwarten gleichen Service und umfassende Supportdienstleistungen wie in Deutschland.“

SSB hat dazu die entsprechenden Voraussetzungen geschaffen, die dann wiederum starke Argumente für die Kaufentscheidung einer SSB-Maschine sind. Holger Klätte, Leiter Konstruktion und Entwicklung bei SSB: „Durch die hohe Qualität unserer Anlagen kommt es selten zu Störfällen. Sollte aber auch per Fernwartung ein Problem nicht behoben werden können, dann sind unsere Mitarbeiter innerhalb kürzester Zeit an Ort und Stelle. Das gilt auch für Überholung, Wartung und Nachrüstung unserer Maschinen“. Ein weiterer Vorteil von SSB ist die hohe Fertigungstiefe. Ersatz- und Verschleißteile erfüllen die strengen ISO-Normen für Qualität und Umweltschutz.

www.ssb-maschinenbau.de



Thomas Beyer, SSB Geschäftsführer (re.), und Holger Klätte, Leiter Konstruktion und Entwicklung: „Durch die geringe Mitarbeiterfluktuation sind unsere Spezialisten auch nach Jahrzehnten kompetente Ansprechpartner.“



Henner Schöneborn, Vorstandsmitglied der SLM Solutions Group AG

GF MACHINING SOLUTIONS

Präsenter in der Luftfahrt

GF Machining Solutions, eine Division von GF, hat die Liechti Engineering AG in Langnau/BE (Schweiz), führende Spezialistin im Bereich 5-Achsen-Fräsmaschinen für die Herstellung von Schaufeln und Blisks für Flugzeugtriebwerke und Turbinen, erworben. Beide Unternehmen arbeiten bereits seit zehn Jahren erfolgreich zusammen, GF Machining Solutions als Lieferant von Liechti. Kompetenzen und Produkte ergänzen sich sehr gut. Das Management unter Ralph Liechti leitet auch künftig die Geschäfte am bisherigen Hauptsitz in Langnau/BE.

www.georgfischer.com

WOLLSCHLÄGER

Perfekte Partnerschaften

Seit August 2014 ist die Achterberg GmbH strategischer Partner von Wollschläger. Achterberg gehört zur österreichischen TCM Group, die auf den Bereich Tool Management spezialisiert ist. Das gemeinsam spezifizierte Werkzeugausgabesystem Wodex/Toolbase gewährleistet eine effiziente Verwaltung des Werkzeugbestandes in produzierenden Firmen. Die Betriebssoftware der modernen Geräte wurde speziell auf das Wollschläger-Sortiment angepasst. Sie dokumentiert Entnahmen durch Mitarbeiter und ermöglicht automatisierte Bestellvorgänge. Dadurch können bis zu 30 Prozent der Kosten eingespart werden. Der computergesteuerte Zugriffsschutz stellt sicher, dass nur autorisierte Personen Werkzeuge entnehmen. Die angebotenen Systeme sind kombinierbar mit anderen Geräten des Herstellers. Gemeinsam präsentieren sich die beiden neuen Partner erstmals auf der AMB.

Im Bereich Sicherheit am Arbeitsplatz bauen Wollschläger und Elten ihre langjährige Partnerschaft aus. Das Unternehmen aus Uedem optimiert mit Produkten aus über 300 Modellen das Arbeitsschutz-Sortiment von Wollschläger. Die Ausführungen der L-10-Serie überzeugten mit modernem Design und höchstem Qualitätsstandard.

www.wollschlaeger.de

SLM SOLUTIONS GROUP

Mit erweitertem Vorstand

Die SLM Solutions Group AG, ein führender Anbieter metallbasierter additiver Fertigungstechnologie, erweitert ihren Vorstand um den Industrieexperten Henner Schöneborn, der bisher in der Funktion des Executive Vice President für SLM Solutions tätig war. Der Pionier des selektiven Laserschmelzens verantwortet im nun dreiköpfigen Vorstand das Ressort „Corporate Development and Innovation“.

www.slm-solutions.de